

L'ACCORD COMMERCIAL ENTREPRISE

LA SOLUTION POUR OPTIMISER VOTRE BUDGET VOYAGE



LES ESSENTIELS

- La prise en compte de vos besoins,
- La maîtrise de vos dépenses,
- Des tarifs préférentiels sur AIR FRANCE, KLM, Alitalia, Delta Air Lines et Kenya Airways.

UNE OFFRE ADAPTÉE À VOTRE ENTREPRISE

Vos déplacements professionnels représentent un poste budgétaire conséquent ? AIR FRANCE KLM vous propose une solution adaptée à vos besoins. Avec l'Accord Commercial Entreprise, vous bénéficiez de tarifs attractifs sur l'ensemble des destinations empruntées par vos collaborateurs.

SES AVANTAGES

L'Accord Commercial Entreprise : une approche et des solutions adaptées à chaque entreprise partenaire. Qu'il s'agisse d'une PME-PMI ou d'une multinationale :

- contrôle des coûts/maîtrise des dépenses,
- suivi commercial de proximité,
- tarifs préférentiels négociés,
- récompenses selon fidélité et volume global des dépenses de transport.

LE SUIVI

Une équipe commerciale en charge de l'Accord est mise à votre disposition pour répondre à tous vos besoins et interrogations. Notre objectif : établir une relation commerciale solide. Afin de mieux vous servir, différents intervenants agissent tout au long de la chaîne du voyage.

- le Chargé d'Affaires AIR FRANCE KLM, en charge de la négociation, du suivi statistique et de l'animation au sein de l'entreprise,
- les Chargés d'Affaires AIR FRANCE KLM « relais », en charge du déploiement de l'Accord sur les sites importants de l'entreprise, en régions et à l'étranger (si l'Accord couvre plusieurs pays),
- les Attachés Commerciaux AIR FRANCE KLM en charge du déploiement de l'accord auprès, des agences de voyages habilitées à émettre les billets de l'entreprise, en France et à l'étranger.

L'ACCORD COMMERCIAL ENTREPRISE

LA SOLUTION POUR OPTIMISER VOTRE BUDGET VOYAGE

TOUJOURS PLUS PERFORMANT

Une collaboration étroite avec le réseau de distribution.

La mise en œuvre de l'Accord Commercial s'effectue avec le réseau de distribution ou agence de voyages de votre choix auprès desquels les conditions et les termes de l'Accord sont relayés sans délai.

Pour toute information complémentaire, contactez votre agence de voyage habituelle afin d'être mis en relation avec le commercial AIR FRANCE KLM de votre secteur ou écrivez-nous à l'adresse signalée au bas de page Programme Régions.

ET POUR LES SOCIÉTÉS MULTINATIONALES...

ONE GLOBAL TRAVEL SOLUTION

De nos jours, beaucoup de sociétés doivent relever le défi de la mondialisation en centralisant leur gestion de voyage dans un contrat commercial unique. En résumé, ONE est la solution de gestion centralisée des contrats qui offre aux entreprises multinationales :

- un interlocuteur unique,
- une maîtrise du budget voyages,
- une plus grande efficacité,
- et finalement des économies sur les frais de déplacement.

Pour plus d'information, consulter www.af-klm.com/one/fr

CORPORATE AGREEMENTS

CORPORATE TRAVEL AGREEMENTS

THE IDEAL PARTNERSHIP TO OPTIMIZE YOUR TRAVEL BUDGET

KEY BENEFITS

- Tailored to your needs,
- Keeps your expenses under control,
- Preferential rates on AIR FRANCE, KLM, Alitalia, Delta and Kenya Airways.

AN OFFER TAILORED TO YOUR COMPANY

Do your business travel expenses represent a substantial budgetary item?

AIR FRANCE KLM provides you with a customized solution.

With the Corporate Agreement, you benefit from attractive rates to all destinations to which your colleagues frequently travel.

BENEFITS

The Corporate Travel Agreement: individual approach and solutions for each corporate partner, whether it is a SME or a multinational company.

- cost control/Managing travel expenditure,
- your dedicated Global Account Manager, together with Global Support, will help to plan and implement your global travel arrangement. Importantly, you also retain access to local AIR FRANCE KLM representatives
- negotiated preferential rates,
- rewards according to your loyalty and volume of business.

THE MONITORING

A sales team in charge of the Agreement is at your service for all questions and specific requirements. Our aim is to build a solid commercial relationship with you. To serve you more efficiently, various people intervene throughout your trip.

- the AIR FRANCE KLM Account Manager in charge of negotiations, statistical monitoring and organization,
- the AIR FRANCE KLM «relay» account managers, in charge of implementing the agreement on all the company's main sites, whether in the French provinces or abroad (if the agreement covers several countries),
- the AIR FRANCE KLM account managers in charge of implementing the agreement at travel agencies authorized to issue tickets for the Company in France and abroad.

EVER MORE EFFICIENT

A tight-knit network for greater efficiency.

The Corporate Travel Agreement is implemented throughout the distribution network and travel agencies of your choice, and the terms and conditions of the agreement are immediately relayed.

FOR MULTINATIONAL ENTERPRISES ONE GLOBAL TRAVEL SOLUTION

Today, many organisations are rising to the challenge of globalisation by centralising their global travel management process under a single commercial agreement. In a nutshell, ONE is a centralised travel management solution that offers multinational enterprises:

- a single point of contact,
- greater control of the global travel requirements,
- improved efficiency,
- and ultimately cost savings.

If you would like further details, please visit www.af-klm.com/one/fr

For any further information, call your usual travel agent in order to make contact with the AIR FRANCE KLM account manager in your sector, and write to us at the address indicated at the bottom of the Regions network page.